

FELIPE LOPEZ FLORES
14.150.670-6
07 Marzo 1981
Pje. Santa Ana 625 Valle Grande, Lampa
(56 2) 32666552 (56 9) 8 -1348672
lopez.felipe81@hotmail.com

Resumen Profesional

Ingeniero Comercial, con 18 años de experiencia en empresas de los rubros, comercial, construcción y minero. Desempeñándome principalmente las áreas abastecimiento, finanzas y administración. Gran capacidad para trabajar en equipo, adaptación rápida a distintos escenarios y grupos de trabajo. Proactivo y perseverante, comprometido con el cumplimiento de los objetivos.

Antecedentes Laborales

TECHINT CHILE S.A.

Como comprador mis responsabilidades son:

- Mantener relación directa con los proveedores, para optimizar costos y cumplir con los plazos, lo que implica negociar con empresas nacionales e internacionales.
- Contratar y administrar los principales subcontratos para la operación del proyecto, administrando la ley de subcontratación y resguardando las responsabilidades contractuales.
- Negociar y administrar los Contratos Marco de herramientas, Elementos de Protección Personal y consumibles.
- Comprar repuestos y contratar servicios para mantención de parque de maquinarias.
- Apoyar al área de presupuesto de la compañía en la estimación de costo para la confección de las distintas ofertas presentadas por la compañía.
- Evaluar proveedores de acuerdo los parámetros e indicadores definidos por el área.

Participé en proyectos como:

PROYECTO LOS BRONCES 2016 – 2017

PROYECTO EWS (Escondida Water Supply) . 2014 – 2016

PROYECTO SIERRA GORDA. 2012 – 2014

PROYECTO PASCUA LAMA. 2011 – 2012

PROYECTO DESARROLLO MINERA LOS BRONCES. 2010 – 2011

BAUGLASS S.A.

2008 – 2009

Encargado departamento de Adquisiciones

- Compras Nacionales
- Compras internaciones
- Control de stock
- Gestión proveedores nacionales
- Desarrollar cartera de proveedores
- Implementación de inventario
- Logística
- Implementar sistema Sap.

GLASSTECH S.A.

2007 – 2008

Asistente departamento Adquisiciones.

- Control de stock, compras y abastecimiento de obras y consumo interno de la empresa.

LUBRICENTRO C&F CAR SERVICE LTDA.

2005 – 2006

Dueño de local. Encargado de la administración.

ALCOA CSI CHILE.

1999 – 2005

Empresa multinacional dedicada a los embalajes y comercialización de aluminios.

Encargado de Facturación

- Revisé datos de los clientes y precios de las mercaderías, logrando una adecuada emisión de facturas.
- Controlé todo el consumo de mercadería en consignación en la bodega de los clientes, emitiendo facturas a tiempo y según los estándares requeridos por la empresa.
- Lleve a cabo toda la emisión de notas de crédito y débito de la compañía.
- Maneje Portal de Cliente (Ecusa y CCU) en el tema de facturación, Notas de Débitos y Créditos.

Administración de Bodega

- Controlé toda la entrada y salida de productos de las bodegas, evitando descuadre de inventarios.
- Realicé control de inventarios físicos, permitiendo evitar pérdidas y mantener los stock adecuados de mercaderías.
- Revisé órdenes de compra contra facturas de proveedores, logrando mantener el control en los movimientos de productos en la bodega.
- Controlé mercaderías en consignación en Bodegas de clientes, para su posterior facturación y abastecimiento.
- Programé las rutas de despacho en la forma más eficiente para la empresa.
- Preparé informes para el departamento de finanzas, tanto en facturación como en inventarios.

Relación Comercial

Visité a los clientes para el control de stock en sus bodegas revisando el consumo en consignación, manteniendo muy buenas relaciones con ellos.

Antecedentes Académicos

UNIVERSIDAD GABRIELA MISTRAL

2015 - 2016

Ingeniería Comercial, Mención administración.

Grado Licenciado en ciencia económicas y de la administración.

UNIVERSIDAD MAYOR

2002 - 2006

Estudios en Ingeniería Comercial (congelada)

LICEO COMERCIAL AVENIDA INDEPENDENCIA

1995 - 1998

Contador General

Información Adicional

Idioma Inglés oral y escrito, nivel básico.

Software SAP módulo MM, nivel avanzado.
Oracle módulo de Inventario y facturación, nivel intermedio.
BPS (corporativo Bechtel), Nivel avanzado.
Flexline, Nivel avanzado.
MS Office, nivel Intermedio.

Seminarios y Cursos

- | | |
|------|---|
| 2014 | Curso "Técnicas de compras y negociación modelo Harvard", Cámara de Comercio de Santiago. |
| 2014 | Curso de Inglés Elemental 1, instituto Training Solutions. |
| 2009 | Curso de Inglés, Instituto Koe. |
| 2008 | Curso de Comercio Exterior. |
| 2002 | Curso "Curso de Seguridad y Medio Ambiente. |
| 2002 | Curso "Excel Nivel Intermedio". |
| 2002 | Curso "Manejo a la Defensiva" |

Referencias

Gerente de Suministro, Techint Chile S.A.

Nombre: Enzo Caneo

Oficina: (56 2) 2 3633225 - 2 3633200

Celular: (56 9) 973996922.

Mail: ecaneo@techint.com